

Спиди АД
Годишен Финансов Отчет

31 декември 2012

СЪДЪРЖАНИЕ НА ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ

	СТР
ДОКЛАД НА РЪКОВОДСТВОТО	1 - 17
ОДИТОРСКИ ДОКЛАД	
ОТЧЕТ ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ	18
ОТЧЕТ ЗА ВСЕОБХВАТНИЯ ДОХОД	19
ОТЧЕТ ЗА ПРОМЕНИТЕ В СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ	20
ОТЧЕТ ЗА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ	21
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ФИНАНСОВИЯ ОТЧЕТ	22 -39

СПИДИ АД
ДОКЛАД НА РЪКОВОДСТВОТО
31 ДЕКЕМВРИ 2012

Ръководството представя своя годишен доклад и годишния финансов отчет към 31 декември 2012 г., изготвен в съответствие с Международните Стандарти за Финансова Отчетност (МСФО). Този отчет е заверен от Мур Стивънс България - одит ООД

ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

/неконсолидиран/

КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 година

**съгласно изискванията на чл. 100о, ал. 4, от ЗППЦК и
чл. 33 ал.1 от Наредба 2 за проспектите при публично предлагане и допускане
до търговия на регулиран пазар на ценни книжа и за разкриването на
информация от публичните дружества и другите емитенти на ценни книжа**

I. Важни събития, настъпили през 2012 година и тяхното влияние върху резултатите във финансовия отчет

1. Основна дейност

1.1. Бизнес модел и стратегия

От създаването си, СпиДи АД оперира на пазара на куриерски услуги. Стратегията в развитието на дейността е обслужването на широка гама от куриерски и логистични дейности на корпоративни клиенти. Това определя и вида на преобладаващата част от превозваните товари – средни и големи пратки до 6 тона. Извършва се и доставка на малки куриерски пратки – писма и документи, които в основната си част допълват микса от дейности за широко-обхватно обслужване на корпоративните клиенти. И през предходната година, компанията разширяваше позициите си в избраната ниша в синхрон с избраната стратегия. Основните действия бяха насочени към развитието на предоставяните услуги и подобряване на ефективността. Компанията предприе действия по освобождаване от странични дейности, несвързани с основната услуга. Това доведе до намаление на приходите от други дейности с 45% без да има негативно отражение върху печалбата.

Бяха предприети действия по увеличаване на капацитета с оглед посрещане на нарастващия обем дейност. Площите на част от основните логистични центрове бяха увеличени, включително администрацията и главният логистичен център в град София се преместиха в нови помещения от началото на месец ноември. Увеличен беше размера на автопарка и наетия персонал. Това даде възможност да бъде посрещнат скокът в търсенето на услугите на СпиДи, особено силно изразен през последното тримесечие на годината, при запазване на високото качество на услугата.

Компанията работи по дългосрочни цели - предоставяне на качествена услуга, гъвкави решения и ниска цена за клиентите. Във връзка с това се прилагат програми по квалификация и мотивация на персонала и оптимизиране на работните процеси. Непрекъснато се развива информационната инфраструктура и разработването и въвеждането на нови софтуерни решения. През годината се развиваше и гамата от предлагани услуги, с които да се разшири кръгът от потенциални клиенти и да се повиши удобството при ползване на услугата, включително планирането и стартирането на изграждането на допълнителна мрежа от точки за обслужване на клиенти.

1.2. Пазарна и регулаторна среда

Пазарът на куриерски услуги като цяло беше по-слабо засегнат от кризата в сравнение с останалите сектори на икономиката, но значително забави темповете си на ръст. През септември 2012 г. Комисията за регулиране на съобщенията (КРС) публикува доклад за пазара на пощенски услуги през 2011 г. Данните показват, че куриерските услуги отчитат лек ръст и в приходи и в брой пратки, като достигнатите нива са над пред-кризисната 2008 г. По собствени оценки, през 2012 г. пазарът продължи да се развива с умерени темпове, като СпиДи АД успява да капитализира вложените инвестиции и усилия в реорганизация на дейността и да продължи да увеличава приходите от услуги с темп значително изпреварващ пазара. Съответно компанията успява да увеличи пазарния си дял, който вече надвишава 30% от куриерските услуги.

Пазарната среда е високо конкурентна - 15-те най-големи компании генерират над 93% от приходите в сектора, но е силно доминирана от двата лидера, СпиДи АД и Еконт Експрес

ООД, които контролират над 2/3 от него. Еконт Експрес ООД се явява основен конкурент на компанията, макар че двете фирми следват различни стратегии на развитие – докато Спиди АД има силни позиции при корпоративните клиенти и комплексни и големи пратки, Еконт Експрес ООД е фокусиран върху малките пратки, съответно индивидуални клиенти и малки и средни фирми, разполага с по-широка клонова мрежа, а през последните години инвестира и в развиването на универсална пощенска услуга. Макар и значително по-малки, на пазара работят и други фирми, специализирани в големите пратки и също се явяват важни конкуренти на Спиди АД, такива като Интерлогистика, Лео Експрес, Транспрес и други.

Докладът на КРС, който ще даде данни за развитието на пощенския пазар през 2012 г. се очаква да бъде публикуван през есента на 2013г. Оценките на мениджмънта на Спиди са, че продължава тенденцията от предходните години пазара на куриерски услуги да расте, като брой пратки, но средната цена на пратка се понижава. Поради това, ръстът в стойност се очаква да се запази близо до нивата от 2011 г. Понижението в средната цена на пратките се дължи на засилената конкуренция. При липсата на значителен ръст на пазара, пазарните участници се стремят да привличат нови клиенти като предлагат по-добри ценови условия. Това дава предимство на лидерите на пазара, които поради икономията от мащаба и по-големия финансов ресурс имат възможност да предложат по-конкурентни предложения.

През последната година все по-значителна роля на пазара почват да играят интернет магазините. Освен навлизането на нов важен потребител на куриерски услуги, тази тенденция води и до промени в структурата на пазара – увеличава се тежестта на физическите лица, които са клиенти на тази услуга.

В среда на нисък ръст на икономиката и силна конкуренция, икономическите субекти търсят възможности за оптимизация на разходите. Все повече компании намират резерви в аутсорсването на логистиката към куриерските компании и това е сред основните фактори, които захранват ръста на пазара.

Въпреки наличието на регистрационен режим и специализиран регулатор, сегментът на НПУ е сравнително отворен и с ниски бариери за започване на бизнеса. Ролята на регулатора е насочена към установяването на стандарти и гарантирането на минимално качество на услугата, което е в полза на пазара и компаниите с дългосрочна и стратегическа визия за бизнеса. През последната година не са настъпили промени в регулативната рамка, които да имат съществена промяна на пазарната среда.

1.3. Логистична мрежа

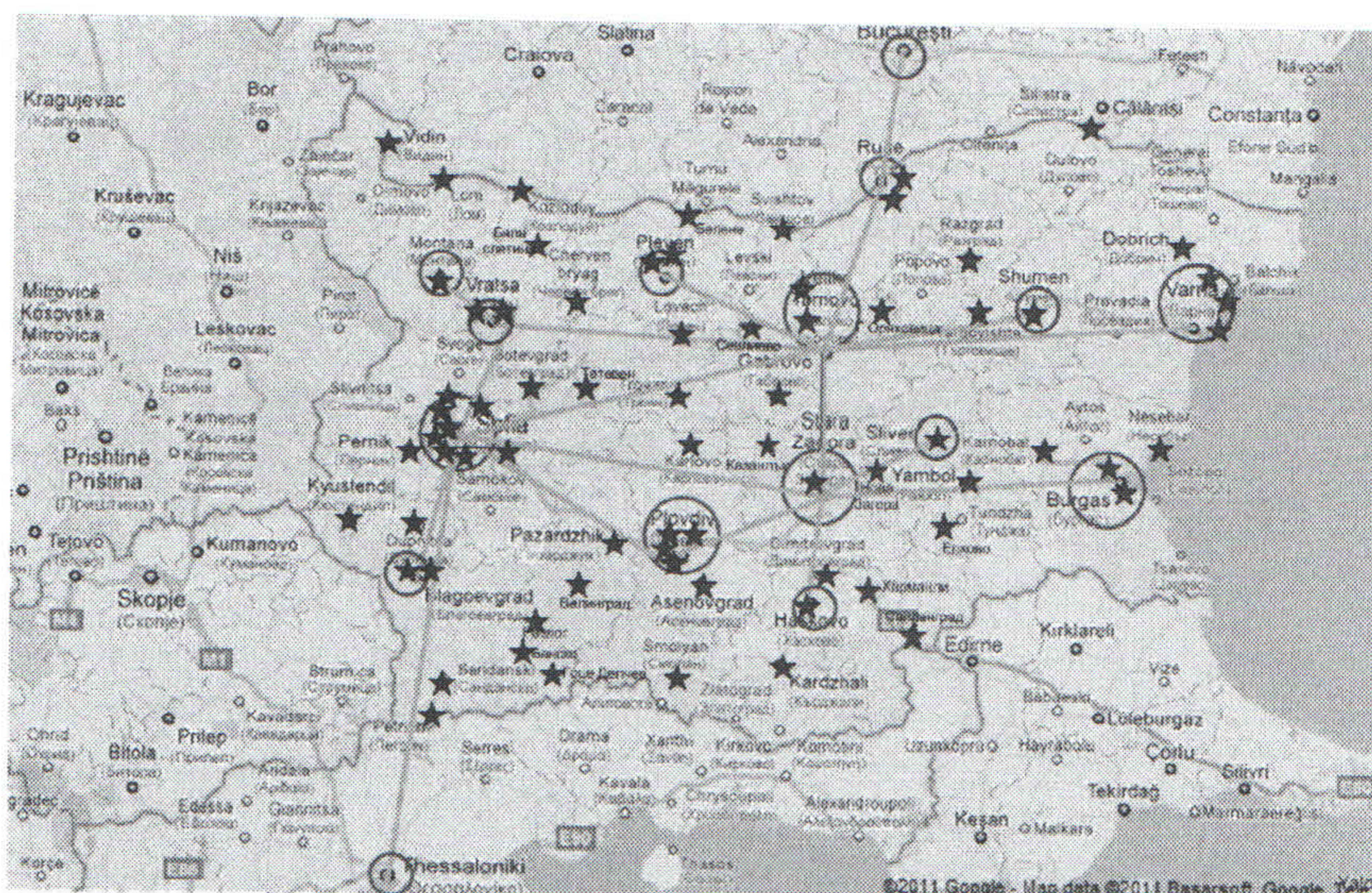
Спиди АД разполага с изцяло изградена логистична мрежа, която покрива 100% от територията на страната. Макар и извън страната, към националната мрежа са включени и градовете Солун, Букурещ и Скопие. Логистиката на товарите се извършва в 6 регионални центъра (София, Пловдив, Стара Загора, Бургас, Варна и Велико Търново) и 85 офиса. По този начин логистичният процес осигурява балансирана дистрибуция като всеки разпределителен център получава, сортира и подготвя пратките за куриерските направления в територията си. Разстоянията между отделните разпределителни центрове е не повече от 250 км, като това позволява камионите да го изминават за 3ч до 3ч 30 мин по два пъти за 24 ч. период.

В края на 2012 г. стартира програмата Speedy Parcel Shop, която цели да се разшири мрежата от точки за обслужване на клиенти (изпращане и получаване на пратки), в партньорство с малки фирми. Процесът продължава и през настоящата година, като към момента тече селектирането на подходящи точки.

Обичайно в куриерския бизнес е широкото използване на поддоставчици в стремеж за

повишаване на ефективността. С цел по-добра организация и контрол върху качеството на услугата, използването на подизпълнители от страна на компанията е значително по-ограничено. Подизпълнители се използват при транспортирането на пратките между градовете, както и самостоятелни компании-агенти, които обслужват определени територии на страната. Чрез агенти се обслужва около 13% от територията на страната, като същите работят изцяло под организацията и бранда на СпиДи АД и формират приходите си на база обработени пратки.

Изцяло като подизпълнител работи и СпиДи ЕООД, където е съсредоточен оперативния персонал – куриери и сортировачи, докато СпиДи АД извършва търговската и финансово-административна дейност.



Транспортът на пратките се извършва с помощта на 550 леки и товарни автомобили с товарносимост от 1,5 т до 20 т. През последната година беше значително увеличен броят на новозакупените автомобили. По-голямата част от тях бяха за подмяна на автомобили с изтекъл амортизационен срок, придобити в периода 2006 – 2008 г., когато беше извършено интензивното обновяване на транспортните средства на компанията.

От края на 2011 г. започна разширяването на основните разпределителни центрове, като до края на 2012 г. беше увеличен капацитетът на всички освен Стара Загора. Това позволи да бъде поето 23%-ото увеличение на пратките през 2012 г. и до голяма степен беше усвоен наличният капацитет. През 2013 г. се предвижда да се запази интензивното инвестиране в обновяване и разширяване на автомобилния парк, увеличаване на персонала и нови логистични площи.

1.4. Качество и контрол

Качеството през 2012 г., измерено като изпълнение на предлаганите услуги съгласно договорените условия с клиента, е 99,6% и запазва изключително високото си ниво от 2011 г.

Рекламациите, подадени от клиента с основателен сигнал за неспазване на поетите ангажменти за куриерската услуга, от 1138 броя през 2011 г. (0,019% от общия брой пратки) намаляват на 1001 броя през 2012 г. (0,013% от общия брой пратки).

Представянето на оперативен отдел се оценява посредством ключови индикатори измерващи качеството на процеса и постигнатите финансови резултати. Действащата ERP

система дава възможност на всеки служител да следи в реално време изпълнението на поставените му цели. Съответно възнаграждението на всички служители е пряко обвързано с постигнатите резултати. Контролът се осъществява на всички нива на управление, като според нивото контролът е ежедневен, седмичен, месечен, тримесечен и годишен.

1.5. Информационни системи

“Сигурност, надеждност, максимална автоматизация на бизнес процесите, контрол и високо качество на ИТ услугите = Спиди ИТ“

Още през 2005г. компанията внедри напълно функционална виртуална частна мрежа (VPN) позволяваща централизиран мениджмънт, висока сигурност и контрол на информационните услуги. Виртуализирани са хардуерните ресурси, с което се минимизират разходите и надеждно се резервират оперативните данни.

Разработена е информационна система, която е в максимална степен централизирана, като по този начин винаги се разполага с актуална информация за бизнес процесите в компанията, облекчава се администрирането и мониторинга. Изградена е концепцията за отворена архитектура, позволяваща гъвкавост при промени на съществуващите бизнес процеси, потенциал за хоризонтално мащабиране на системните ресурси, възможност за по-лесна интеграция с външни системи. Прилагайки SOA парадигмата е постигнато разбиване на по-сложните бизнес проблеми на добре обособени функционални единици. При имплементацията се използват съвременни, платформено-независими средства и технологии с отворен код.

Фокусът през годините е бил върху вътрешните и външните клиенти, техните желания и удовлетвореност. В тази връзка през 2012г. се създаде нова визия на корпоративния сайт (www.speedy.bg). Доразвиха се EPS (Electronic Picking Services), осигуряващи свързване на информационните системи на клиентите към оперативната система на СПИДИ. Разработиха се нови услуги и гъвкави схеми за тарифиране. Дублира се виртуалната структура в резервния дейта център в Пловдив. Внедри се вътрешна РКІ инфраструктура, нов пощенски сървър, нов софтуер за защита от вируси и нежелана поща. Изгради се резервирана LAN и Wireless инфраструктура от последно поколение в централният офис на Спиди, обслужваща повече от 350 мрежови устройства и се започна работа по одобрените стратегически проекти на Спиди.

1.6. Предлагни услуги

Спиди АД е силно фокусирано върху основната си дейност - предлагане на куриерски услуги, която формира 95,7% от приходите на компанията през 2012 г. Конкументните предимства са в микса от услуги, който включва изключително широка гама от градски куриер през национални експресни и икономични пратки до услуги по превозването на големи пакети и палети, съответно и силните позиции са при корпоративните клиенти.

Според срока на доставка извършваните услуги се делят на експресна (доставката се извършва в рамките на един работен ден) и икономична (доставката се извършва в рамките на два работни дни) като експресната услуга е със значително по-голяма тежест при формирането на приходите – съотношението е 2:1 спрямо икономичната услуга.

Останалите куриерски услуги са международните пратки, карго и палети. Последните са въведени през 2007 г., но реализират бърз ръст от 60% и имат значителен принос към увеличението в приходите през последните години и през 2012 г.

Палетите представляват стандартизирани опаковки с размери 1,2x1,2x0,8 м, които позволяват на клиента сам да подготви пратката така, че да е готова за товарене при пристигането на куриера. Предимството за клиента при ползване на палетите се изразява в гъвкавост, тъй като ежедневно може да експедира товари до 800 кг на атрактивните цени и да се получи гарантирана и проследима доставка. Предимството за Спиди е във възможността да се оптимизира пространството в транспортните средства с постъпването на множество заявки, което съответно дава възможност на компанията да извършва доставките с по-ниски разходи.

Международните пратки също реализират стабилен ръст от 40% и през 2012 г.. Принос за това има установяването на партньорски отношения с DPD при пратките с тегло до 31,5 кг., което е максималното тегло на пратка, която се обслужва от DPD. Чрез това партньорство клиентите на Спиди имат достъп до една от най-добре развитите мрежи за сухопътни доставки в Европа, която разполага с 500 депа в повече от 40 държави.

В допълнение към основната дейност, Дружеството предлага и няколко съпътстващи услуги като наложен платеж, обратна разписка и обратни документи, фиксиран час на доставка, опаковка на пратките, магазинаж, застраховки.

Въвеждането и налагането на нови продукти отнема значително време и е постепенен процес. По тази причина няма въведен нов продукт през последните години, който към момента да е оказал значително влияние върху приходите.

1.7. Клиентска база

Фокусът на Спиди АД е обслужването на най-големия сегмент на пазара, корпоративните клиенти, които формират 89% от приходите на компанията. Секторите, в които работят основната част от клиентите на дружеството най-общо могат да се разделят на две групи:

- B2C (business-to-customers) – контрагентът обслужва сравнително голям брой или географски разпръснати крайни клиенти. Такива са компаниите за потребителски стоки, онлайн магазините, фирмите за каталожна търговия, мобилните оператори.
- B2b (business-to-business) – доставка между юридически лица. В допълнение емитентът извършва и вътрешната логистика между различните звена и складове на компаниите, както и кореспонденцията между тях.

Компанията обслужва над 440 000 клиента от всички сектори на икономиката. От тях 19 000 клиента ползват регулярно услугите на Спиди АД на база сключени договори, които са индикатор за стабилни и дългосрочни търговски взаимоотношения. Най-значителни клиенти на компанията са фирми от сектора на търговията и услугите – телекомуникации, онлайн магазини, застрахователи. С по-малко значение са индустриалните компании. Разполагайки с широка клиентска база, приходите на Спиди АД са силно диверсифицирани и няма зависимост от един клиент или група клиенти. Най-големите клиенти генерират между 2,5 и 3% от приходите

Към момента business-to-business услугите доминират в микса от предоставяните услуги, но с бума на електронната търговия през последната година започна да се променя и профила на клиентите. Тежестта на крайните клиенти – икономически активните физически лица – значително нарасна и се предвижда тази тенденция да продължи. С цел по-удобно обслужване на крайните клиенти физически лица, Спиди АД започна да разширява мрежата си от офиси за обслужване на клиенти. През тази година се предвижда да се добавят над 100 нови офиса към съществуващите до момента 85.

Клиентите все повече почват да ползват и допълнителните услуги, които предлага Спиди АД към основната куриерска услуга – застраховка, опаковане, наложен платеж и т.н. Например, над половината от заявките се подават чрез онлайн платформата на корпоративния web-site, където процеса е напълно автоматизиран и минимизира вероятността от грешки.

СПИДИ АД
ДОКЛАД НА РЪКОВОДСТВОТО
31 ДЕКЕМВРИ 2012

1.8. Приходи

„СПИДИ“ АД е силно фокусирана върху развитието на основната си дейност - предлагане на куриерски услуги, която формира 95,7% от приходите на компанията през 2012 г..

Основните пазари, които могат да се открият са вътрешния и международния, като последният, въпреки значителният потенциал, с който разполага, все още формира малка част от постъпленията. Външният пазар обхваща пратките доставени извън страната или получени от чужбина и доставени в страната. От гледна точка на регионите в страната, от основно значение са Югозападния и Черноморският региони, като при последния има известна цикличност, като лятото е по-силния сезон.

В хил. лв.	2011	2012	Изменение
Вътрешен пазар	40 499	47 862	18%
% от общите приходи	84,7%	88,0%	
Външен пазар	2 978	4 160	40%
% от общите приходи	6,2%	7,7%	
Други	4 315	2 355	-45%
% от общите приходи	9,0%	4,3%	
Брой превозени пратки	6 080	7 470	23%
Общо приходи	47 792	54 377	13,8%

През текущата година ръстът на приходите от куриерски услуги увеличава темпа си, като на годишна база достига 20% спрямо 18% през предходната година. Особено силен скок беше регистрирани през последното тримесечие на вътрешния пазар, когато приходите надхвърлиха с 1/3 тези от съответния период на 2011 г. Освен общият ръст в търсенето на услугите на компанията, със значителен принос през последното тримесечие е бумът в електронната търговия и сключването през месец ноември на договори за доставки с два големи електронни магазина.

На годишна база увеличението на приходите е до голяма степен равномерно разпределено по региони и се дължи, както от привличането на нови клиенти, така и на увеличението на обемите от съществуващите клиенти. Силно увеличение има при приходите от палети и международни пратки, съответно 60% и 40%. Тези услуги през предходния период заемаха малък дял от общите приходи, но допринасят за около половината от увеличението на приходите през тази година. Отклонение от общата тенденция са малките пратки (документи), приходите от които се запазват стабилни през последните години.

Почти наполовина намаляват приходите от други услуги, което е в резултат на ограничаването на операциите извън основната дейност. Намалението на тези приходи няма влияние върху нетната печалба, тъй като представляват префактурирани разходи за материали и услуги, чийто размер е идентичен с осчетоводените приходи.

Дъщерната компания „Спиди“ ООД работи изцяло като подизпълнител, поради което разликата в приходите от куриерски услуги на консолидирана и неконсолидирана база е минимална.

1.9. Разходи

СПИДИ АД
ДОКЛАД НА РЪКОВОДСТВОТО
31 ДЕКЕМВРИ 2012

В хил. лв.	Годишни данни		
	2011	2012	промяна
Разходи за материали	5 275	7 943	50,6%
Разходи за персонала	3 261	5 216	60,0%
Разходи за външни услуги	26 739	27 678	3,5%
Разходи за амортизации	2 752	2 508	-8,9%
Балансова ст-ст на продадени активи	2 666	1 647	-38,2%
Други оперативни разходи	1 366	1 246	-8,8%
ЕБИТДА	8 260	10 647	28,9%
Нетна печалба за периода	5 476	7 482	36,6%

Усилията за подобряване на ефективността на процесите дава резултат в ограничаване на оперативните разходи, чието увеличение от 11,25% е по-ниско от темпа на нарастване на общите приходи от 14,32%. Този резултат е постигнат, въпреки че броят на превозените пратки изпреварва ръста на приходите.

С най-голям ръст са разходите за материали и възнаграждения. През годината бяха придобити допълнително 10 тежкотоварни камиона, с които компанията извършва самостоятелно транспорт между логистичните си центрове. Част от същият транспорт през 2011 г. беше извършван от Трансбалкан груп ООД като подизпълнител. В резултат на това се промени структурата на разходите, като се увеличиха разходите за материали (гориво) и възнаграждения, за сметка на задържане на разходите за външните услуги.

С оглед посрещането на нарасналото търсене на услугите на компанията, през тази година бяха увеличени площите на логистичните центрове във Пловдив, Варна и Велико Търново, както и София, където през ноември основния логистичен център беше преместен в ново помещение, построено според технологичните изисквания на СпиДи АД, като площта се увеличи от 1,2 хил. м² на 3,8 хил. м². По-големият размер наети площи води до увеличение на разходите за наем с 188 хил. лв. (13,6%) в сравнение с предходната година. С това до голяма степен беше изпълнена програмата по увеличаване на капацитета на компанията до нива достатъчни да се поеме увеличението на превозваните пратки в средносрочен период.

При разходите за външни услуги задържащ ефект има и фактът, че извън разходите за подизпълнители (които са пряко обвързани с обема превозени пратки), останалите елементи се запазват на постоянни нива.

През периода бяха предприети мерки за оптимизация на техническата поддръжка на автомобилния парк, в резултат на което разходите за авточасти и поддръжка на автомобили намаляха с 22%. Принос има и излизането на част от автопарка от гаранционен срок, което позволява поддръжката да се извършва в оторизираните сервиси на по-ниска цена, както и закупуването на част от по-старите автомобили от служителите по програма „Лоялност 2”.

Разходите за възнаграждения се увеличават и в резултат на увеличените приходи и увеличените от 01 Април 2012 основни възнаграждения със средно 10%.

С цел допълнително извънредно стимулиране на персонала, през 2012 г. се взе решение за изплащане на допълнителни възнаграждения на служителите след края на първо полугодие в размер на 494 хил. лв. и в края на второ полугодие в размер на 570 хил. лв. През 2011 г. допълнителни възнаграждения са начислени еднократно в края на годината (631 хил. лв.).

През 2012 беше променена счетоводната политика на компанията относно амортизационния срок на автомобилите, който беше увеличен от 4 г. на 5 г. Промяната се

СПИДИ АД
ДОКЛАД НА РЪКОВОДСТВОТО
31 ДЕКЕМВРИ 2012

направи с цел да се отрази реалния полезен срок на използвания автопарк, който е между 5 и 8 г. и е резултат от намаления среден пробег на транспортните средства, които оперират във все по-малки райони. Тази промяна в комбинация с пълното амортизиране на автомобилите закупени преди 2007 г., (които продължават да се използват в дейността), се отрази в намаление на разходите за амортизация.

През годината са погасени 1,17 млн. лв. от предоставените търговски заеми, с което приходите от лихви намаляват с 35,5% до 579 хил. лв. Съответно, нетните финансови приходи намаляват до 189 хил. лв. през 2012 г. спрямо 581 хил. лв. през предходната година.

Нетният финансов резултат нараства с 36,6%, като рентабилността на нетната печалба достига 13,76% спрямо 11,5% през 2011 г., EBITDA маржина достига 19,6%.

1.10. Балансова позиция

Балансът на компанията се разширява пропорционално на разрастването на обема на бизнеса. В основните си параметри, структурата на активите и пасивите се запазва стабилна. По-значително отклонение в структурата на активите е по-големият с 6% дял на дълготрайните материални активи. Това се дължи на увеличените инвестиции. Общият размер на инвестираните средства са 5,214 млн. лв., като стойността на придобитите ДМА се увеличи с 75,7% спрямо 2011 г. Основната част от инвестициите (3,734 млн. лв.) са за подновяване и разширяване на автопарка. За разширяването на разпределителните центрове бяха инвестирани повече средства и в оборудване и ремонт, както и компютърна техника.

Транспортните средства и компютърната техника са придобити при условията на финансов лизинг, поради което нарастват лихвените задължения с 1,7 млн. лв. В резултат се отчита известно увеличаване на задлъжнялостта, което до голяма степен е компенсирано от увеличението на собствения капитал и левъриджа (Активи / Собствен капитал) остава на постоянно ниво. Със собствени средства са финансирани 35% от активите, като това ниво е константно през последните години. Освен задълженията по финансов лизинг, СпиДи АД ползва и обратното банково финансиране (656 хил.лв. към края на 2012 г.). Договорената лихва по новите задължения се понижава и средно за изминалата година е под 5,5%.

Дружеството поддържа добра ликвидност и няма забавяне на плащанията си към контрагенти.

Политиката на компанията е да не инвестира в недвижими имоти и всички офис, логистични и сортировъчни центрове са под наем. Това дава възможност за по-голяма гъвкавост при организацията и реструктурирането на дейностите предвид динамичното развитие на компанията и необходимите инвестиции. Ниската капиталова интензивност и подобряващата се рентабилност позволяват да се достигне изключително висока възвръщаемост на собствения капитал от 90% (80% през 2011 г.), докато финансовия риск се запазва на устойчиви нива.

През годината от предоставените търговски заеми бяха погасени 893 хил. лв. Салдото към края на годината е 3 525 хил. лв., търговски заем, дължим от Булром газ 2006 ООД, които следва да бъде погасен до края на 2017 г.

При услугата, доставка с наложен платеж, при доставяне на пратката, куриерът получава стойността ѝ и в срок от един работен ден тази сума се възстановява на подателя. Събраните суми по наложени платежи формират салдо в други пасиви в баланса. Към 31.12.2012 г. тези пасиви са на обща стойност 3,8 млн.лв.

СПИДИ АД
ДОКЛАД НА РЪКОВОДСТВОТО
31 ДЕКЕМВРИ 2012

В хил. лв.	Годишни данни		
	2010	2011	2012
ЕБИТДА Margin	14,7%	17,4%	19,6%
Рентабилност на оперативната печалба	7,0%	11,6%	15,0%
Рентабилност на чистата печалба	6,8%	11,5%	13,8%
Обръщаемост на активите	2,41	2,50	2,31
Активи / Собствен капитал	3,00	2,78	2,83
Рентабилност на собствения капитал	49,2%	80,0%	90,0%
Рентабилност на активите	16,4%	28,8%	31,8%
Рентабилност на инвестирания капитал	21,9%	44,0%	53,6%
Обръщаемост на вземанията	7,6	7,2	7,1
Период на събиране на вземанията	47,7	50,8	51,4
Обръщаемост на материалните запаси	138,8	112,1	88,0
Обръщаемост на МЗ в дни	2,6	3,3	4,1
Обръщаемост на търговските задължения	6,9	6,4	6,8
Период на плащане на ТЗ	53,3	56,8	53,4
Cash conversion cycle	38,7	36,2	36,4
Покритие на лихвите	-9,64	-8,18	-29,92
Дългосрочен дълг / СК	0,23	0,29	0,37
Лихвен дълг / СК	0,60	0,59	0,64
Лихвен дълг / Ативи	0,22	0,21	0,23
Пасиви / Активи	0,63	0,65	0,65
Текуща ликвидност	1,29	1,25	1,23
Бърза ликвидност	1,25	1,17	1,17

1.11. Управление на персонала

Управлението на персонала е сред основните приоритети в дейността на компанията. Целта е да се повишава квалификацията и мотивацията на персонала и съответно неговата производителност чрез обучение, стимулиране на добрите практики, възнаграждения обвързани с постигнатите резултати и перспективи за дългосрочно развитие в компанията. Значителен напредък има по отношение намаляването на текучеството, което към момента е сведено до под 15% годишно, в сравнение с близо 40% в предходни периоди.

Всички новопостъпили служители на оперативни позиции минават през задължително обучение. В допълнение е финансирано обучението по магистърски програми и специализирани курсове на 59 служители.

Служителите на компанията са функционално разделени, като в СпиДи АД са съсредоточени административния и специализиран персонал (13% от общия персонал), докато в СпиДи ЕООД са наети служителите, пряко ангажирани с оперативната дейност на компанията – куриери, сортировачи и шофьори (87% от общия персонал).

Средногодишен брой на заетите лица по категории

	2009	2010	2011	2012
Ръководители	11	10	17	23
Специалисти	46	44	37	32
Техници и приложни специалисти	37	37	37	62
Помощен адм. персонал	39	36	27	48
Машинни оператори и монтажници				1
Без професионална квалификация				18
Други	2	3	4	1
ОБЩО ПЕРСОНАЛ	135	130	122	185
Изменение, %		-3,7%	-6,2%	51,64%

Бележка: Не се включват лицата в отпуск по майчинство

Дейността на компанията няма изразен сезонен характер, поради което и не се наемат служители на временни договори.

1.12. Важни събития, които са настъпили след датата, към която е съставен финансовия отчет.

Няма важни събития, които са настъпили след датата на отчета

1.13. Очаквано бъдещо развитие на компанията.

През 2013 г. се планира да се продължи увеличаването на капацитета на компанията. Планира се разширяване на сортировъчните центрове с над 5000 м² и продължаване на инвестициите в разширяване и подновяване на транспортния парк. Целта е да се увеличи тяхната пропускливост предвид посрещане на увеличението на броя пратки и клиенти обслужвани от Спиди АД.

През 2013 Дружеството ще изгражда мрежа от нови точки за доставка в партньорски обекти - по-малки магазини, ателие, малък офис. До края на 2013 година плановете са да бъдат разкрити около 100 такива нови точки. Името на проекта е Speedy Parcel Shop (SPS). Предвидените за осъществяването му инвестиции са над 1 млн. лв.

В търговските обекти, които се присъединят към партньорската мрежа на компанията, ще бъдат обособени минимум 4 кв.м от основното помещение за приемане и предаване на куриерски пратки. Основните дейности ще са именно приемане и предаване на пратки от и на крайни клиенти. Спиди АД няма да осигурява служител за тази дейност, тя ще се извършва от човека в съответния магазин, ателие и др. Компанията ще осигури обучение на собственика на обекта или на неговите служители, ангажира се да предостави и поддържа специализиран софтуер за подготовка и обработка на документите, придружаващи пратките, да осигури ежедневни логистични услуги за доставка на пратките сутрин и вземането им вечер от обекта. Възнаграждението на търговеца ще е на база обработена пратка.

Новата услуга е насочена към крайни клиенти, като представители на малък бизнес, семейни фирми, свободни професии. Цената ще бъде същата, като при получаване или заявка на пратка от офис на Спиди (по-ниски, отколкото при доставка на място до крайния клиент) и всички промоционални пакети, които важат за тях, в бъдеще ще се предлагат и

в новите точки за доставка. Освен в големите градове компанията планира създаване на такива точки и за по-малките населени места.

Не се предвиждат промени в структурата на финансирането. Дружеството ще продължава да разчита на собствени средства и лизингово финансиране при придобиването на автомобили и техническо оборудване. През настоящата година се предвижда да се запази високото ниво на инвестициите основно в подновяване и разширяване на транспортния парк. Това ще доведе и до ограничено увеличение на задлъжнялостта.

Продължава работата по оперативното структуриране на палетния бизнес, като се планира до есента на настоящата година концепцията и структурата на тази дейност да бъде доразвита.

В процес на въвеждане е и проект с екологична насоченост – замяната на сегашните опаковки с такива, подлежащи на рециклиране. Част от стойността, заплатена от клиентите за опаковките, ще бъдат използвани за екологични проекти като озеленяване и залесяване.

2. Корпоративни събития

На 09 Май 2012 г. „Алекс-Г” ЕООД и Славчо Кирилов Панталеев увеличават капитала на „Спиди Груп“ АД чрез апорт на, съответно, 368 590 и 118 570 обикновени поименни акции с право на глас с номинална стойност 1 (един) лв. всяка една от капитала на „Спиди” ЕАД. В резултат на това „Спиди Груп” АД става едноличен собственик на капитала на „Спиди” ЕАД

На 10.07.2012 г. „Спиди груп” АД, в качеството си на едноличен собственик на „Спиди” ЕАД, взема решение да разпредели като дивидент 100% от печалбата на дружеството в размер на 5,467 млн. лв.

На 07.08.2012 г. в Търговския регистър е вписана промяна в Съветът на директорите на „Спиди” АД, със седалище и адрес на управление в град София, бул. Самоковско шосе № 1, с ЕИК 131371780. Заличен е "ОМНИКАР С" ЕООД, ЕИК 115542285 като член на Съвета на директорите и е вписан Данаил Василев Данаилов, независим член.

На 15.08.2012 г. в Търговския регистър е вписан нов Устав, съобразен със ЗППЦК и актовете по прилагането му.

На 14.11.2012 г. беше дадено началото на търговията с акциите на Спиди АД

На 18.12.2012 г. беше проведено Общо събрание на акционерите, на което бяха взети решения за промяна в устава на дружеството и беше избран като нов одитор Moore Stephens Audit - България, който ще одитира отчета за 2012 г.

На 29.12.2012 г. в Търговския регистър е вписан нов Устав отразяващ преобразуването на дружеството от ЕАД в АД и промяна на адреса.

II. Описание на основните рискове и несигурности, пред които е изправено Дружеството.

„СПИДИ” АД се стреми да поддържа нисък рисков профил чрез поддържането на ниски нива на финансов и оперативен левъридж, високо ниво на оперативна ефективност, въвеждането на стриктни правила и процедури при управлението на дейността и строг контрол за тяхното спазване, диверсифициране на клиентската база и на доставчиците.

Макроекономически риск

„СПИДИ” АД оперира на територията на цялата страна и обслужва компании от различни сектори от икономиката. Съответно, дейността на компанията силно зависи от цялостния ръст на икономиката и общото състояние на бизнес средата. Бъдещо свиване на икономиката и потреблението би оказало натиск върху маржовете на печалба, а силно и продължително забавяне на бизнес активността може да доведе и до негативен тренд в приходите. Дружеството се стреми да минимизира този риск като поддържа високи нива на финансова автономност и непрекъснато инвестира в повишаване на ефективността, което му позволява да работи при рентабилност значително по-висока от тази на конкурентите.

Регулаторен риск

Регулаторният риск е свързан с приемането на нормативни промени, които могат да са свързани с допълнителни разходи или ограничения в дейността на компанията. Към момента, не се очаква въвеждането на изисквания, които да утежняват или да изискват допълнителни разходи за дейността.

Лихвен риск

Всички лихвени задължения на „Спиди” АД са с плаващ лихвен процент, EURIBOR и СОФИБОР. Съответно, общо покачване на лихвените равнища би имало отрицателен ефект за компанията. Силно експанзионистичната парична политика на водещите централни банки доведоха до понижаване на основните лихвени проценти и вероятно тези нива ще се задържат, поради което в средносрочен план е малко вероятно да има значително негативно изменение.

Риск от неизпълнение на насрещната страна

Над 80% от приходите се генерират от клиенти по договор, съответно услугата се заплаща не при извършването ѝ, а периодично. С влошаването на икономическата ситуация, размерът на просрочените вземания се увеличи значително. Дружеството е внедрило детайлна и строга система за следене на дължимите суми и сроковете за погасяването им и процедура за действие при наличие на забавено плащане

Форсмажорни обстоятелства

Дейността на компанията може негативно да бъде повлияна от природни бедствия и тежки метеорологични условия, както и други събития извън контрола на дружеството (наводнения, обилни снеговалежи, бури, стачки, и др.), доколкото това може да доведе до прекъсване на транспортните връзки и нарушаване на ритмичността и сроковете на доставка. В Общите условия за приемане, пренасяне и доставка на куриерски пратки е предвидено, че при подобни обстоятелства, „СПИДИ” ЕАД не се носи материална

отговорност. В този случай негативното влияние се изразява в пропуснати ползи и разходи, свързани с преустановяването на работа.

Изменение в цената на горивата

В сравнение с транспортните компании, разходите за гориво формират по-нисък дял в общите разходи на компанията, но въпреки това големите флуктуации в цените на петрола през последните години се отразяват на общата рентабилност на компанията, предвид факта, че голяма част от приходите се генерират на база договори, където цената на услугата е фиксирана за дълъг период. За да неутрализира негативния ефект от промяната в цените на горивата, „СПИДИ“ ЕАД промени начина на договаряне като в договорената тарифа за извършване на доставки добави нова компонента, „такса гориво“, която е променлива и се актуализира месечно съобразно измененията в цената на горивата.

Ликвиден риск

Ликвидният риск е рискът дружеството да не успее да посреща текущите си задължения. „СПИДИ“ ЕАД има значителни текущи задължения свързани с плащания по лизингови договори и към доставчици.

При управлението на своята ликвидност, дружеството планира договарянето на плащанията в съответствие с очакваните бъдещи парични потоци. В допълнение, се поддържат парични резерви, които да послужат като буфер при евентуално неблагоприятно развитие на пазарната ситуация и съответно временно свиване на паричните постъпления. До момента, компанията генерира силен позитивен паричен поток, което позволява безпроблемно посрещане на падежиращите плащания и поддържането на солидни ликвидни показатели.

III. Информация за сделки със собствени акции по на чл. 187д от ТЗ

Дружеството няма сключени сделки със собствени акции

IV. Участието на членовете на съвета на директорите в търговски дружества като неограничено отговорни съдружници, притежаването на повече от 25 на сто от капитала на друго дружество, както и участието им в управлението на други дружества или кооперации като прокуристи, управители или членове на съвети;

Няма настъпили промени през последното тримесечие. Актуални данни за участията в капитала на други дружества са представени в проспекта на дружеството.

ВЪТРЕШНА ИНФОРМАЦИЯ относно обстоятелствата, настъпили през изтеклото тримесечие.

Към 31.12.2012 г. няма друга вътрешна информация, освен вече обявената, която е от значение за акционерите при вземането на инвестиционно решение относно акциите на публичното дружество.

ДОПЪЛНИТЕЛНА ИНФОРМАЦИЯ

1. Информация за промените в счетоводната политика през отчетния период

През периода се направиха промени в счетоводната политика на „Спиди“ АД по отношение на срока за амортизиране на транспортните средства от 4 г. на 5 г.

2. Информация за настъпили промени в групата на „Спиди“ АД

Няма настъпили промени в групата

3. Информация за резултатите от организационни промени в „Спиди“ АД /преобразуване, продажба на дружества от икономическата група, апортни вноски от дружеството, даване под наем на имущество, дългосрочни инвестиции, преустановяване на дейност/

Няма организационни промени, неупоменати в настоящия документ.

4. Становище на управителния орган относно възможностите за реализация на публикувани прогнози за резултатите от текущата финансова година.

Съветът на директорите на „Спиди“ АД не е публикувал прогнози за резултатите през 2012 г.

5. Данни за лицата, притежаващи пряко и непряко най-малко 5 на сто от гласовете в общото събрание към края на съответното тримесечие, и промените в притежаваните от лицата гласове за периода от края на предходния тримесечен период

5.1. Спиди Груп АД

Брой акции с право на глас и техния дял от гласовете в общото събрание на акционерите на дружеството:

Към 31.12.2012 г. – 1 468 659 броя акции, представляващи 99.09% от акциите с право на глас

Валери Мектупчиян осъществява контрол върху Спиди груп АД и чрез притежаваните от него акции в Спиди Груп АД, контролира и Спиди АД.

6. Данни за акциите, притежавани от членовете на съвета на директорите на Дружеството към края на периода и промените, настъпили за периода от края на предходния тримесечен период

Към 31 декември 2012 г.:

	Придобити през 2012	Прехвърле през 2012	Брой акции, притежаван и пряко	Брой акции, притежавани чрез свързани лица	Общо пряко и чрез свързани лица	Дял от капитала
Валери Мектупчиян	0	0	0	1 468 659	1 468 659	99,09%
Данаил Данаилов	100	0	100	0	0	0,01%

Членовете на СД нямат специални права да придобиват акции на дружеството.

Получени възнаграждения на Съвета на директорите през 2012 г.

	Основно възнаграждение	Непарични възнаграждения	Допълнителни възнаграждения
Валери Мектупчиян	240 000		111 111
Данаил Данаилов	19 000		
Георги Глогов	19 000		

7. Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи задължения или вземания в размер най-малко 10 на сто от собствения капитал на емитента; ако общата стойност на задълженията или вземанията на емитента по всички образувани производства надхвърля 10 на сто от собствения му капитал, се представя информация за всяко производство поотделно

Няма съдебни и други производства на значителна стойност

8. Информация за отпуснатите от емитента или от негово дъщерно дружество заеми, предоставяне на гаранции или поемане на задължения общо към едно лице или негово дъщерно дружество, в това число и на свързани лица с посочване на характера на взаимоотношенията между емитента и лицето, размера на неизплатената главница, лихвен процент, краен срок на погасяване, размер на поето задължение, условия и срок.

През 2012 г. свързаните лица нетно са изплатили на СпиДи АД заеми в размер на 893 хил. лева, което води до намаление на предоставените заеми към свързани лица с 26%.

Наименование, в хил. лв.	Размер	Лихвен %	Падеж	Предназначен ие
Булром Газ 2006 ЕООД	3 252	10%	31.12.2017	Инвестиционен
ОБЩО ЗАЕМИ	3 252			

Посоченото лице, заедно със СпиДи АД се контролират от Валери Мектупчиян. Заемите са необезпечени.

СпиДи АД не е поемало гаранции или задължение към други лица.

9. Информация за сключени големи сделки между свързани лица

През 2012 г. няма сключени сделки със свързани лица със значителен размер и или такива, които да са повлияли съществено на финансовото състояние или резултатите от дейността на дружеството през отчетния период

Няма сключени сделки със свързани лица, които излизат извън обичайната дейност или съществено да се отклоняват от пазарните условия.

Отговорности на ръководството

Ръководството на "СПИДИ" АД е изготвило финансовия отчет за 2012 година, който дава вярна и честна представа за състоянието на Дружеството към края на годината и неговите счетоводни резултати. Финансовия отчет се изготвя в съответствие с Международните стандарти за финансова отчетност (МСФО).

Ръководството потвърждава, че е прилагало последователно адекватна счетоводна политика и че при изготвянето на финансовите отчети към 31 декември 2012 г. е спазен принципът на предпазливостта при оценката на активите, пасивите, приходите и разходите.

Ръководството също така потвърждава, че се е придържало към действащите счетоводни стандарти, като финансовите отчети са изготвени на принципа на действащото предприятие.

Ръководството е отговорно за коректното водене на счетоводните регистри, за целесъобразното управление на активите и за предприемането на необходимите мерки за избягването и откриването на евентуални злоупотреби и други нередности.

Изп. директор

Валери Мектупчиян

28.03.2013г.
Гр. София

Директор за връзки с
инвеститорите

Красимир Тахчиев

Moore Stephens Bulgaria – Audit OOD
10 Lege Str., fl.6
1000 Sofia
Bulgaria
Telephone +359 2 987 53 80
Facsimile +359 2 987 53 81

ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМ ОДИТОР

ДО АКЦИОНЕРИТЕ НА „СПИДИ” АД

Ние извършихме одит на финансовите отчети на „Спиди” АД, които включват отчет за финансовото състояние към 31 Декември 2012 г., както и на отчета за всеобхватния доход, отчета за промените в собствения капитал и отчета за паричните потоци за същия период, както и обобщение на значимите счетоводни политики и други приложения към финансовия отчет, отразени от стр.22 до стр.39.

Отговорност на ръководството за финансовите отчети

Ръководството е отговорно за изготвянето и честното представяне на тези финансови отчети в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане, приети в Европейския съюз, и за осъществяването на такъв вътрешен контрол, какъвто счита за необходим, за да бъде в състояние да изготвя финансови отчети, които не съдържат съществени несъответствия поради грешки или измами.

Отговорност на одитора

Нашата отговорност се свежда до изразяване на мнение върху финансовите отчети, основаващо се на извършения от нас одит. Нашият одит бе проведен в съответствие с професионалните изисквания на Международните одиторски стандарти. Тези стандарти изискват от нас да се съобразим с етичните изисквания и планираме и проведем одита така, че да се убедим в достатъчна степен, че финансовия отчет не съдържа съществени грешки и пропуски.

Одитът включва извършването на процедури за събиране на доказателства за данните и приложенията, посочени във финансовите отчети. Избраните процедури зависят от преценката на одитора, включваща оценката на риска от съществени пропуски във финансовите отчети, поради грешки или измами. При оценката на риска одиторът проверява изградения вътрешен контрол при изготвянето и честното представяне на финансовите отчети, единствено с цел да определи приложимите одиторски процедури, но не и да изрази мнение за ефективността на изградения вътрешен контрол. Одитът включва и оценка на прилаганите счетоводни принципи, счетоводните преценки на ръководството и представянето на финансовите отчети като цяло.

Считаме, че извършеният от нас одит и събраните одиторски доказателства дават достатъчно основание за изразяване на одиторско мнение.

Мнение

В резултат на това удостоверяваме, че финансовият отчет дава вярна и честна представа за имущественото и финансовото състояние на Дружеството към 31 декември 2012 година, както и за получения финансов резултат и промяната в паричните потоци за годината в съответствие с Международните стандарти за финансови отчети, приети в Европейския съюз.

Доклад върху други правни и регулаторни изисквания

Ръководството също така носи отговорност за изготвянето на годишен доклад за дейността в съответствие с изискванията на Закона за счетоводството.

Законът за счетоводството изисква от нас да изразим мнение относно съответствието между годишния доклад за дейността на Дружеството и годишния финансов отчет за същия отчетен период.

По наше мнение, годишният доклад за дейността, изложен от стр.1 до стр.17 е изготвен в съответствие с приложения годишен финансов отчет на Дружеството към 31 декември 2012 г.

29 март 2013 г.
София, България

МУР СТИВЪНС БЪЛГАРИЯ – ОДИТ ООД

Стефан Ненов
/Управляващ съдружник, регистриран одитор /



СПИДИ АД
 ОТЧЕТ ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ
 31 ДЕКЕМВРИ 2012

(всички суми са в хиляди лева)

	Прил.	31 декември	
		2012	2011
АКТИВИ			
Нетекущи активи			
Имоти, машини и съоръжения	5	8,123	5,141
Нематериални активи	6	378	339
Финансови активи		982	982
Отсрочени данъчни активи	14	135	113
Нетекущи активи общо		9,618	6,575
Текущи активи			
Материални запаси	8	556	438
Търговски и други вземания	7	11,996	11,260
Парични средства и еквиваленти	9	3,919	1,882
Разходи за бъдещи периоди		303	438
Текущи активи общо		16,774	14,018
Общо активи		26,392	20,593
КАПИТАЛ			
Капитал и резерви на собствениците			
Основен капитал	12	1,482	1,482
Законови резерви	11	348	348
Неразпределена печалба/загуба	10	7,482	5,476
Общо капитал		9,312	7,306
ПАСИВИ			
Нетекущи пасиви			
Задължения по лизингови договори	15	3,439	2,084
Нетекущи пасиви общо		3,439	2,084
Текущи пасиви			
Търговски и други задължения	13	11,080	8,985
Краткосрочни данъчни задължения		162	-
Заеми		494	769
Задължения по лизингови договори	15	1,905	1,449
Текущи пасиви общо		13,641	11,203
Общо пасиви		17,080	13,287
Общо собствен капитал и пасиви		26,392	20,593

Финансовите отчети от страница 18 до страница 39 са одобрени 08.03.2013 година.

Изпълнителен директор
 Валери Мектупчиян

Гл. счетоводител:
 Стефка Левиджова

Заверил съгласно одиторски доклад

Стефан Ненов
 Регистриран одитор
 Дата: 22.03.13



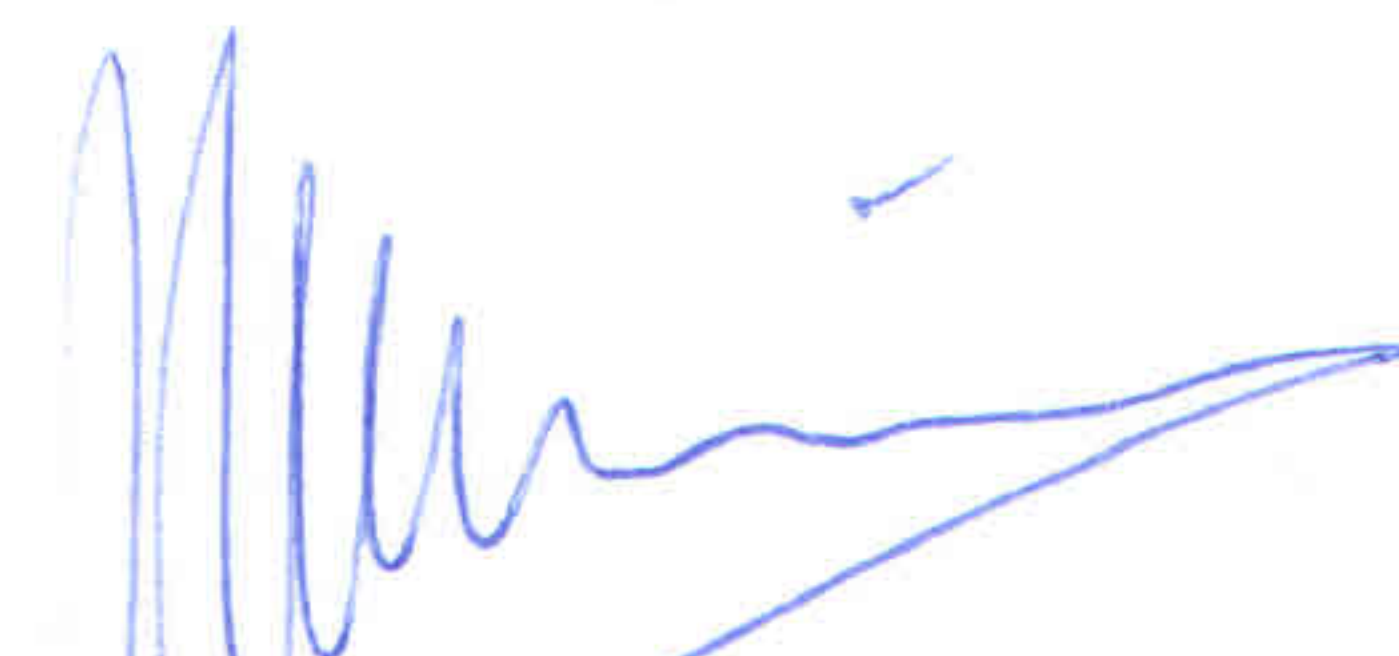
Приложенията на страници от 22 до 39 са неразделна част от настоящия финансов отчет

СПИДИ АД
 ОТЧЕТ ЗА ВСЕОБХВАТНИЯ ДОХОД
 31 ДЕКЕМВРИ 2012

(всички суми са в хиляди лева)

	Прил.	2012	2011
Приходи от продажби	16	54,377	47,567
Разходи за материали	17	(7,943)	(5,275)
Разходи за външни услуги	18	(27,678)	(26,739)
Разходи за възнаграждения	19	(5,216)	(3,261)
Разходи за амортизация и обезценка	5,6	(2,508)	(2,752)
Други разходи	20	(2,893)	(4,032)
Печалба от дейността		8,139	5,508
Финансови приходи	21	579	898
Финансови разходи		(390)	(317)
Финансови приходи и разходи-(нетно)	21	189	581
Печалба преди данъци		8,328	6,089
Разходи за данъци	22	(846)	(613)
Печалба за годината		7,482	5,476
Друг всеобхватен доход			
Общо всеобхватен доход за годината		7,482	5,476

Финансовите отчети от страница 18 до страница 39 са одобрени на 08.03.2013 година.




 Изпълнителен директор
 Валери Мектупчиян



 Гл. Счетоводител:
 Стефка Левиджова

Заверил съгласно одиторски доклад



 Стефан Ненов
 Регистриран одитор
 Дата: 29.03.13



СПИДИ АД
 ОТЧЕТ ЗА ПРОМЕНИТЕ В СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ
 31 ДЕКЕМВРИ 2012

(всички суми са в хиляди лева)

Отнасящи се до притежатели на собствен капитал

	Основен капитал	Други резерви	Неразп. печалба	Общо капитал
Салдо към 1 януари 2011	500	348	5,539	6,387
Печалба за годината	-	-	5,476	5,476
Увеличение на капитала	982	-	-	982
Изплатени дивиденди	-	-	(5,539)	(5,539)
Салдо към 31 декември 2011	1,482	348	5,476	7,306
Салдо към 1 януари 2012	1,482	348	5,476	7,306
Печалба за годината	-	-	7,482	7,482
Изплатени дивиденди	-	-	(5,476)	(5,476)
Салдо към 31 декември 2012	1,482	348	7,482	9,312

Финансовите отчети от страница 18 до страница 39 са одобрени на 08.03.2013 година.

Изпълнителен директор
 Валери Мектупчиян

Гл. Счетоводител:
 Стефка Левиджова

Заверил съгласно одиторски доклад

Стефан Ненов
 Регистриран одитор
 Дата: 29.03.13



СПИДИ АД
 ОТЧЕТ ЗА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ
 31 ДЕКЕМВРИ 2012

(всички суми са в хиляди лева)

Прил.	31 декември	
	2012	2011
Парични потоци от оперативна дейност		
Постъпления от продажби	62,432	58,689
Плащания към доставчици	(45,834)	(47,990)
Плащания, свързани с трудови възнаграждения	(4,488)	(2,968)
Плащания за данъци	(3,707)	(1,560)
Плащания към други кредитори		
Нетен паричен поток от оперативна дейност	8,403	6,171
Паричен поток от инвестиционна дейност		
Постъпления от продажба на дълготрайни активи	423	
Плащания за покупка на дълготрайни активи	(883)	(588)
Нетен паричен поток от инвестиционна дейност	(460)	(588)
Паричен поток от финансова дейност		
Плащания по финансов лизинг	(2,320)	(2,346)
Получени или предоставени заеми	1,427	693
Плащания при разпределение на печалби	(5,013)	(3,671)
Нетен паричен поток от финансова дейност	(5,906)	(5,324)
Нетно (намаление)/увеличение на паричните средства	2,037	259
Нетен ефект от промяна на валутни курсове		
Парични средства в началото на годината	1,882	1,623
Парични средства в края на годината	3,919	1,882

Финансовите отчети от страница 18 до страница 39 са одобрени на 08.03. 2013 година.

Изпълнителен директор
 Валери Мектупчиян
 Заверил съгласно одиторски доклад

Гл. счетоводител:
 Стефка Левиджова

Стефан Ненов
 Регистриран одитор
 Дата: 29.03.13



Приложения към финансовия отчет

1. Резюме на дейността

“Спиди” АД (“Дружеството”) е акционерно дружество, регистрирано с дело № 1455/2005 година от Софийски Градски Съд в съответствие с Търговския Закон на Република България. Седалището и адресът на управление на Дружеството е град София, ул. Самоковско шосе 2Л.

Основната дейност на дружеството е предоставяне на куриерски услуги, за което е издаден лиценз № 04080 за превоз на товари от Министерство на транспорта и съобщенията.

2. Счетоводна политика

По-долу е описана счетоводната политика, приложена при изготвянето на финансовия отчет. Политиката е била последователно прилагана за всички представени години, освен ако изрично не е упоменато друго.

2.1 База за изготвяне на финансовия отчет

Настоящият финансов отчет е изготвен в съответствие с изискванията на Международните стандарти за финансови отчети (МСФО) приети от Европейският съюз (МСФО, приети от ЕС), тълкуванията на МСФО приложими за дружества отчитащи се по МСФО. Настоящият финансов отчет е изготвен при спазване принципа на историческата цена, освен в случаите на извършена преоценка на земи и сгради, финансови активи на разположение за продажба и финансови активи и пасиви (вкл. Деривативни инструменти), отчитани по справедлива стойност в печалбата или загубата.

Изготвянето на финансовите отчети в съответствие с МСФО изисква употребата на счетоводни приблизителни оценки. Когато е прилагало счетоводната политика на предприятието, ръководството се е основавало на собствената си преценка. Елементите на финансовите отчети, чието представяне включва по-висока степен на преценка или субективност, както и тези елементи, за които предположенията и оценките имат значително влияние върху финансовите отчети като цяло, са отделно оповестени в Приложение 4.

2.1.1 Принцип на действащото предприятие

Ръководството има основателни очаквания, че Дружеството разполага с адекватни ресурси, за да продължи да оперира в обозримо бъдеще. По тази причина Дружеството продължава да приема принципа на действащото предприятие при изготвянето на своя финансов отчет.

2. Счетоводна политика (продължение)

2.1 База за изготвяне на финансовия отчет (продължение)

2.1.2. Промени в счетоводната политика и оповестяванията.

/а/ Нови и изменени стандарти, приети от Дружеството.

Няма МСФО или КРМСФО тълкувания, които да са ефективни за първи път за финансовата година, започваща на или след 1 януари 2012 г. и за които да се очаква да окажат съществено влияние върху Дружеството.

/б/Нови и изменени стандарти и тълкувания, все още невлезли в сила

Редица нови стандарти и изменения на стандарти и тълкувания са в сила за годишни периоди, започващи след 1 януари 2012 г., и не са приложени при изготвянето на тези финансови отчети. Нито един от тях не се очаква да има значителен ефект върху финансовите отчети на дружеството, с изключение на следните посочени по-долу:

Изменение на МСС 1 "Представяне на финансовите отчети" по отношение на друг всеобхватен доход. Основната промяна в резултат на тези изменения е изискване към предприятията да групират позициите, представени в "Друг Всеобхватен Доход" (ДВД) въз основа на това дали тези позиции подлежат на прекласифициране в печалбата или загубата впоследствие (корекции за прекласифициране). Измененията не указват кои позиции са представени в ДВД.

МСФО 13, " Оценка по справедлива стойност", има за цел да се подобри съвместимостта и да се намали сложността чрез предоставяне на точна дефиниция на справедливата стойност и един единствен източник на измерване на справедливата стойност и изисквания за оповестяване в МСФО. Изискванията, които са до голяма степен приведени в съответствие между МСФО и Общоприетите счетоводни принципи на САЩ, не разширяват употребата на справедлива стойност, но предоставят насоки как тя трябва да се прилага, когато нейната употреба се изисква или е разрешена от други стандарти в рамките на МСФО или Общоприетите счетоводни принципи на САЩ. Дружеството тепърва ще оцени пълното влияние на МСФО 13 и възнамерява да го приеме не по-късно от отчетния период, започващи на или след 1 януари 2012 г.

МСС 19, 'Доходи на наети лица' беше изменен през юни 2011 г. Влиянието върху Дружеството ще бъде следното: да признае незабавно всички минали разходи за услуги; да замени лихвения разход и очакваната възвръщаемост на активите на програмата с чистата лихвена сума, калкулирана чрез прилагане на дисконтов процент към нетното задължение за изплащане на твърди доходи. Дружеството тепърва ще оцени пълното влияние на измененията.

МСФО 9, 'Финансови инструменти' се отнася до класификацията, измерването и признаването на финансови активи и пасиви. МСФО 9 беше публикуван през ноември 2009 и октомври 2010 г. Той замества части от МСС 39, които се отнасят до класификацията и оценката на финансови инструменти. МСФО 9 изисква финансовите инструменти да бъдат класифицирани в две оценъчни категории: тези, които се измерват по справедлива стойност и тези, измервани по амортизируема стойност. Класифицирането се прави по първоначално признаване. Класификацията зависи от бизнес модела по който предприятието управлява своите финанси и от договорните характеристики на паричните потоци на инструмента. За финансови задължения, стандартът запазва повечето от изискванията на МСС 39. Основната промяна се състои в това, че в случаите когато за финансови задължения е взета опцията за справедливата стойност, частта от промяната на справедливата стойност поради собствения кредитен риск на предприятието се отчита във друг всеобхватен доход, вместо в отчета за доходите, освен ако не създава счетоводно неравнение. Дружеството тепърва ще оцени пълното влияние на МСФО 9 и възнамерява да приеме МСФО 9 не по-късно от счетоводния период, започващ на или след 1 януари 2015 г.

МСФО 10 „Консолидирани финансови отчети“ се основава на съществуващите принципи чрез идентифициране на концепцията за контрол като определящ фактор в това, дали едно предприятие трябва да бъде включено в консолидираните финансови отчети на дружеството-майка. Стандартът осигурява допълнителни насоки в определянето на контрола, когато това е трудно да се оцени. Дружеството тепърва ще оцени пълното влияние на МСФО 10 и възнамерява да го приеме не по-късно от отчетния период, започващ на или след 1 януари 2013 г.

МСФО 12, "Представяне на участия в други дружества" включва изискванията за оповестяване за всички форми на участия в други предприятия, включително и съвместни предприятия, асоциирани дружества, предприятия със специална цел и такива извън баланса. Дружеството тепърва ще оцени пълното влияние на МСФО 12 и възнамерява да го приеме не по-късно от отчетния период, започващ на или след 1 януари 2013 г.

Няма други МСФО или КРМСФО разяснения, които не са влезли в сила и за които се очаква да окажат съществено влияние върху Дружеството.

2.2 Сделки в чуждестранна валута

(а) Функционална валута и валута на представяне

Отделните елементи на финансовите отчети на Дружеството се оценяват във валутата на основната икономическа среда, в която предприятието извършва дейността си ("функционална валута"). Годишния финансов отчет е представен в хил. български лева, която е функционална валута и валута на представяне. Българският лев е фиксиран към еврото (EUR), посредством механизма на валутния съвет, въведен в Република България от 1 януари 1999г.

(б) Сделки и салда

Сделките в чуждестранна валута се трансформират във функционална валута, като се прилага официалния курс за съответния ден. Печалбите и загубите от промяна във валутните курсове, възникнали в резултат на разплащания по сделки в чуждестранна валута, както и от преоценка по заключителен валутен курс на деноминирани в чуждестранна валута активи и пасиви се признават в отчета за доходите.

Монетарните активи и пасиви в чуждестранна валута се отчитат по заключителен курс на БНБ към датата на баланса.

Значими валутни курсове:

	31 декември 2012 г. лева	31 декември 2011г. лева
1 евро се равнява на	1.95583	1.95583

2. Счетоводна политика (продължение)

2.3 Дълготрайни материални активи

Дълготрайните материални активи се отчитат първоначално по цена на придобиване, която включва покупната цена, включително мита и невъзстановими данъци, както и всички преки разходи, необходими за привеждането на актива в настоящия му вид и местонахождение.

След първоначалното им признаване ДМА се отчитат по цена на придобиване, намалена с натрупаните амортизации и евентуалните загуби от обезценки.

Амортизацията се начислява на база на линейния метод върху оценения полезен живот на активите. Активите се амортизират от датата на придобиване или въвеждане в експлоатация.

Амортизацията на активите се начислява по линейния метод с цел разпределяне на разликата между балансовата стойност и остатъчната стойност върху полезния живот на активите, както следва:

- | | |
|---------------------------|------------|
| • Оборудване и съоръжения | 3.3 години |
| • Компютри | 2 години |
| • Автомобили | 5 години |
| • Стопански инвентар | 6.7 години |

Остатъчната стойност и полезния живот на активите се преразглеждат, и ако е необходимо, се правят съответни корекции към всяка дата на изготвяне на финансовия отчет.

Когато балансовата стойност е по-висока от възстановимата стойност, дълготрайният материален актив се отчита по неговата възстановима стойност.

Печалбите и загубите от изписване на дълготрайни материални активи се определят като се съпоставят постъпленията с балансовата стойност и се отчитат в отчета за доходите.

Разходите по заеми се отчитат като текущ разход.

2.4 Нематериални активи

(а) Програмни продукти

Програмни продукти се отчитат по историческа стойност. Те се амортизират по линейния метод за срок от 2 години.

2.5. Обезценка на нефинансови активи

Активи, които имат неопределен полезен живот не се амортизират, а се проверяват за обезценка на годишна база. Активи, които се амортизират, се преглеждат за наличие на обезценка, когато са на лице събития или има промяна в обстоятелствата, подсказващи, че балансовата стойност на активите не е възстановима. За загуба от обезценка се признава сумата, с която балансовата стойност надхвърля възстановимата. Възстановимата стойност е по-високата от нетната продажна стойност и стойността в употреба. За да се определи стойността в употреба, активите се групират в най-малките възможни разграничими единици, генериращи парични потоци. Нефинансови активи различни от положителна репутация, които подлежат на обезценка, се преглеждат за наличие на признаци за необходимостта от обезценка към всяка отчетна дата.

Към всяка балансова дата за обезценените в предходни периоди нефинансови активи, различни от положителната търговска репутация се извършва преглед за евентуално реинтегриране на загубите от обезценка.

За нуждите на теста за обезценка активите са групирани на най-ниските нива, за които може да се идентифицира единица генерираща парични потоци.

2.6. Материални запаси

Материалните запаси включват материали и стоки.

Материалните запаси са представени по по-ниската от цената на придобиване и тяхната нетна реализируема стойност. Разходът при потребление се определя по метода „средно- претеглен Себестойността на готовата продукция и незавършеното производство включва разходите по закупуване или производството им, преработка и други преки разходи. Финансовите разходи не се включват в стойността на материалните запаси.

Нетната реализируема стойност е оценка на продажната цена при нормално протичане на дейността, намалена с разходите за довършване и продажба.

2.7. Финансови активи

Дружеството класифицира финансовите си активи в категорията заеми и вземания. Класифицирането зависи от целта на придобиване на финансовия актив. Ръководството определя класифицирането на финансовите активи при първоначалното им придобиване и прави последваща оценка на класификацията към края на всеки отчетен период.

Заеми и вземания

Заеми и вземания са недеривативни финансови активи с фиксирани или определени плащания, които не се търгуват на активен пазар. Те са включени в краткосрочни активи, с изключение на тези с падеж повече от 12 месеца след датата на баланса, които се класифицират като дългосрочни. Заемите и вземанията се включват в категорията на търговски и други вземания в счетоводния баланс.

2.8 Търговски вземания

Търговските вземания се признават първоначално по справедлива цена, а в следствие по амортизирана стойност (като се използва метода на ефективния лихвен процент), намалена с евентуална провизия за обезценка, основаваща се на преглед, извършван от ръководството, на салдата в края на всеки месец. Провизия за обезценка се прави в случай, че съществува обективно доказателство, че Дружеството няма да бъде в състояние да събере всички дължими суми съгласно първоначалните условия по отношение на съответния разчет. За индикатори на наличието на основание за обезценка се считат значими финансови затруднения на клиент, обявяване в несъстоятелност, закъснение в плащането или неплащане въобще. Сумата на обезценката е разликата между балансовата и възстановимата стойност. Последната представлява настоящата стойност на паричните потоци, дисконтирана с ефективния лихвен процент. Размерът на провизията за обезценка се признава в отчета за доходите.

При плащане от страна на клиент на вземане, за което вече е била начислена обезценка, се извършва обратна на начислението на обезценката операция. Тя се отразява в намаление на разходите за обезценка, посочени в отчета за доходите.

2.9 Парични средства и парични еквиваленти

Паричните средства и парични еквиваленти включват пари в брой и пари по банкови сметки други високо ликвидни краткосрочни инвестиции с първоначален падеж от 3 месеца и по-малко, както и банкови овърдрафтове. В баланса овърдрафтите се включват като краткосрочно задължение в категорията на краткосрочните заеми.

2.10 Собствен капитал

Издадените обикновени акции са класифицирани като основен капитал, който е представен по номиналната си стойност съгласно съдебното решение за регистрация на Дружеството. Капиталът на дружеството е представен в размер, съответстващ на съдебно-регистрацията.

2.11. Текущи и отсрочени данъци

Разходът за текущ данък, признат в отчета за доходите, е определен съгласно приложимото действащо данъчно законодателство в страната към датата на съставяне на годишния финансов отчет.

Отсрочен данък се начислява по балансовия метод за всички временни разлики, явяващи се между данъчната основа на активите и пасивите и балансовата им стойност във финансовите отчети. Ако обаче, данъчните временни разлики възникват от първоначалното признаване на актив или пасив при различна от бизнес кимбинация транзакция, което не е засегнало нито счетоводната, нито данъчната печалба /загуба/ по време на транзакцията, то тази разлика не се осчетоводява. При изчисляване на отсрочените данъци се използват данъчните ставки и нормативна уредба, които действат към датата на съставяне на баланса, които се отнасят за периодите на очакваното обратно проявление на данъчните временни разлики.

Отсрочен данъчен актив се признава само в случай, че е вероятно наличието на достатъчни по размер бъдещи облагаеми печалби, срещу които тези активи да могат да бъдат използвани.

2.12 Доходи на наети лица

(а) Задължения при пенсиониране

Дружеството има утвърден план за допълнително пенсионно осигуряване. Съгласно Кодекса на труда при прекратяване на трудовото правоотношение, след като работникът или служителят е придобил право на пенсия за осигурителен стаж и възраст, Дружеството е задължено да му изплати обезщетение в двукратен размер на brutното месечно трудово възнаграждение към датата на прекратяване на трудовото правоотношение. В случай, че работникът или служителят е работил в Дружеството през последните 10 години, размерът на обезщетението възлиза на шестмесечния размер на brutното му трудово възнаграждение.

Задължението за изплащане на дефинирани доходи се изчислява годишно от независими актюери, като се използва кредитния метод на пргнозните единици. Сегашната стойност на задължението за изплащане на дефинирани доходи се определя като се дисконтират очакваните бъдещи изходящи парични потоци, с лихвените проценти на висококачествени държавни ценни книжа, които са с падеж, близък до този на съответното задължение, и във валутата, в която са деноминирани плащанията.

Актюерските печалби и загуби, възникнали в резултат на практически корекции и промени на актюерските предположения, се признават в отчета за доходите на база оставащия среден срок на прослужване на съответните служители. Разходите за предишен трудов стаж се признават в отчета за доходите в момента на тяхното възникване, освен в случаите, когато пенсионния план е създаден с условие, че служителите трябва да останат на работа за определен период от време. В такъв случай разходите за предишен трудов стаж се амортизират по линейния метод за „периода на придобиване”.

2.13 Провизии

Провизии се отчитат, когато възникне настоящо съдебно, конструктивно или нормативно задължение за Дружеството, в резултат на минали събития, когато се очаква да възникнат изходящи парични потоци за погасяване на задължението и когато може достатъчно точно да се определи сумата на самото задължение. Провизии за бъдещи загуби от дейността не се признават. Когато има няколко подобни задължения, вероятността да възникнат изходящи парични потоци за тяхното погасяване се оценява като се взема предвид целия клас от задължения. Провизия се признава дори и в случите, в които вероятността да възникне изходящ паричен поток за дадено задължение в класа е малка.

Провизиите се оценяват по настоящата стойност на разходите, които се очаква да бъдат необходими за погасяване на задълженията използвайки дисконтов процент преди данъци, който отразява текуща пазарна оценка на рисковете свързани със задължението.

2.14. Търговски задължения

Търговия задължения са задължения за заплащане на стоки или услуги, които са били придобити от доставчици в обичайния ход на стопанската дейност. Търговските задължения се класифицират като текущи задължения, ако плащането е дължимо в рамките на една година или по-малко (или нормалния цикъл на стопанската дейност е по-дълъг), ако случаят не е такъв, те се представят като нетекущи задължения

Търговските задължения се признават първоначално по справедлива цена, а в последствие по амортизирана стойност като се използва метода на ефективния лихвен процент.

2.15 Признаване на приходите

Приходите включват справедливата цена на продадените стоки и услуги, нетно от данъци върху добавената стойност и предоставени отстъпки.

Дружеството признава приход, когато: той може надежно да бъде оценен, съществува сигурност, че ще произтекат бъдещи ползи за дружеството и посочените по-долу специфични условия са спазени за всяка продажба, извършена от дружеството. Не се счита, че е извършено надежно остойностяване на прихода, кагато съществуват условности по отношение на неговото възникване. След като те бъдат премахнати е възможно да се извърши надежно остойностяване на прихода.

(а) Продажба на стоки

Приходите от продажби на стоки се признават, когато Дружеството е прехвърлило в значителна степен изгодите и рисковете върху стоката на купувача. Моментът на прехвърлянето се удостоверява с подписването на приемо-предавателен протокол от страна на клиента.

(б) Продажби на услуги

Приходите от предоставени услуги се признават в отчетния период, в който са извършени, на базата на степента на изпълнение. Тя се удостоверява с подписани от двете страни протоколи за приемане на етапа от изпълнението на съответната услуга. Размерът на приходите се определя на база съотношението (процента)а извършаната до датата на годишния финансов отчет работа към общия обем на договорената услуга. С така определения процент се умножава общата договорена цена, за да се достигне до размера на признатия приход от предоставената услуга.

2.16. Свързани лица

За целите на настоящия финансов отчет Дружеството представя като свързани лица акционерите, техните дъщерни и асоциирани дружества, служители на ръководни постове и членовете на управителния съвет и надзорния съвет, както и близки членове на техните семейства, включително и дружествата, контролирани от всички гореизброени лица, се смятат и се третираат като свързани лица.

2.17 Лизингови договори

Лизинговите договори, при които значителната част от рисковете и изгодите се поемат от наемодателя, се класифицират като оперативен лизинг. Плащанията по оперативните лизинги (нетно от отстъпките от страна на наемодателя) се признават като разход в отчета за доходите на равни части за периода на лизинговия договор.

Дружеството е сключило договори при условията на финансов лизинг като лизингополучател. Дружеството не е сключило лизингови договори при условията на финансов и оперативен лизинг като лизингодател.

2.18. Разпределение на дивиденди

Разпределението на дивиденди на акционерите на Дружеството се признава като задължение във финансовите отчети на Дружеството в периода, в който е одобрено от акционерите на Дружеството.

3. Управление на финансовия риск

3.1 Фактори на финансовия риск

Осъществявайки дейността си, Дружеството е изложено на многообразни финансови рискове: пазарен риск (включващ валутен риск, и ценови риск), кредитен риск, и ликвиден риск и риск от промяна на бъдещите парични потоци. Програмата на Дружеството за цялостно управление на риска е съсредоточена върху непредвидимостта на финансовите пазари и има за цел да намали евентуалните неблагоприятни ефекти върху финансовия резултат на Дружеството.

(а) Валутен риск

Дружеството оперира в България и тъй като курсът на Българският лев е фиксиран към еврото посредством Валутен борд, Дружеството е изложено на валутен риска в частта на транзакциите извършвани във валута различна от евро. Ръководството на Дружеството следи регулярно валутния риска с цел минимизиране на възможни негативи върху финансовото състояние на Дружеството.

(б) Лихвен риск

Лихвеният риск за Дружеството не възниква тъй като няма взети заемообразно средства от банкови или други институции.

(в) Кредитен риск

В Дружеството няма значителна концентрация на кредитен риск. Дружеството има разработена и внедрена политика, която гарантира, че продажбите на стоки и услуги се извършват на клиенти с подходяща кредитна история.

(г) Ликвиден риск

Предпазливото управление на ликвидния риск предполага поддържане на достатъчно количество парични средства, както и възможности за допълнително финансиране с одобрени вече кредити.

(д) Управление на капитала

Дружеството управлява капитала си с цел да осигури осъществяването на дейността си като действащо предприятие и да максимизира възвращаемостта на инвестициите, направени от собствениците чрез оптимизиране на отношението дълг към капитал.

СПИДИ АД
 ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
 31 ДЕКЕМВРИ 2012

Коефициент на задлъжнялост

Коефициентът на задлъжнялост към 31 декември 2012 и 2011 е, както следва:

	31 декември 2012	31 декември 2011
Задължения за лихвени заеми и договори за лизинг	5,835	4,302
Парични средства и парични еквиваленти	3,919	1,882
Задължения за лихвени заеми и договори за лизинг, нетно от парични средства	1,916	2,420
Собствен капитал	9,312	7,306
Коефициент на задлъжнялост	0.21	0.33

4. Значими счетоводни приблизителни оценки и преценки

Приблизителните оценки и преценки са базирани на натрупан опит и други фактори, включително очаквания за бъдещи събития при наличните обстоятелства. Достоверността на приблизителните оценки и преценки се преразглежда редовно.

Извършените преценки и предположения от Ръководството оказват влияние върху отчетените суми на активите и задълженията и оповестяванията на задължения към датата на финансовите отчети, както и върху сумите на приходите и разходите, отчетени през периода в отчета за доходите.

Ръководството е използвало значими счетоводни приблизителни оценки и преценки по отношение на обезценката на вземания от клиенти и при определяне размера на провизиите за задължения, както и при определяне на полезния срок на използване на дълготрайните активи.

СПИДИ АД
 ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
 31 ДЕКЕМВРИ 2012

(във всички приложения сумите са посочени в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

5. Дълготрайни материални активи

	Машини и съоръжения	Транспортни средства	Комп. техника	Други	Общо
31 декември 2011г.					
Балансова стойност в началото на периода	291	3,078	291	1,006	4,666
Придобити	89	2,338	242	298	2,967
Отписани	-	(8)	-	-	(8)
Разходи за амортизация	(174)	(1,885)	(231)	(194)	(2,484)
Балансова стойност в края на периода	206	3,523	302	1,110	5,141
Към 31 декември 2011 г.					
Отчетна стойност	1,052	12,195	2,313	1,541	17,101
Натрупана амортизация	(846)	(8,672)	(2,011)	(431)	(11,960)
Балансова стойност	206	3,523	302	1,110	5,141
31 декември 2012 г.					
Балансова стойност в началото на периода	206	3,523	302	1,110	5,141
Придобити	293	3,734	628	559	5,214
Отписани	-	(25)	(7)	-	(32)
Разходи за амортизация	(143)	(1,496)	(312)	(249)	(2,200)
Балансова стойност в края на периода	356	5,736	611	1,420	8,123
Към 31 декември 2012 г.					
Отчетна стойност	1,345	15,513	2,934	2,099	21,891
Натрупана амортизация	(989)	(9,777)	(2,323)	(679)	(13,768)
Балансова стойност	356	5,736	611	1,420	8,123

СПИДИ АД
 ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
 31 ДЕКЕМВРИ 2012

(във всички приложения сумите са посочени в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

6. Нематериални активи

	Програмни продукти
01 януари 2011 г.	
Балансова стойност в началото на периода	288
Придобити	320
Разходи за амортизация	(269)
Балансова стойност в края на периода	339
Към 31 декември 2011 г.	
Отчетна стойност	1,383
Натрупана амортизация	(1,044)
Балансова стойност	339
01 януари 2012 г.	
Балансова стойност в началото на периода	339
Придобити	347
Разходи за амортизация	(308)
Балансова стойност в края на периода	378
31 декември 2012 г.	
Отчетна стойност	1,730
Натрупана амортизация	(1,352)
Балансова стойност	378

СПИДИ АД
 ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
 31 ДЕКЕМВРИ 2012

(във всички приложения сумите са посочени в хил. лева, ако не е упоменато друго)

7. Търговски и други вземания

	2012	2011
Търговски вземания	7,408	6,523
Намалени с: провизия за обезценка	(961)	(909)
Търговски вземания – нето	6,447	5,614
Аванси от клиенти	356	-
Вземания от свързани лица (Прил. 22)	5,157	5,606
Други вземания	36	40
Всичко търговски и други вземания	11,996	11,260

Справедливите стойности на търговските и други вземания, са както следва:

	2012	2011
Търговски вземания	6,447	5,614
Аванси от клиенти	356	-
Вземания от свързани лица (Прил. 22)	5,157	5,606
Други вземания	36	40
	11,996	11,260

8. Материални запаси

	2012	2011
Материали	295	226
Гориво	261	212
	556	438

9. Пари и парични еквиваленти

	2012	2011
Парични средства в банки и налични пари	3,919	1,882

За целите на отчета за паричните потоци парите включват следното:

	2012	2011
Парични средства в брой	28	344
Парични средства в банкови сметки	745	138
Пари на път	3,146	1,400
	3,919	1,882

СПИДИ АД
 ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
 31 ДЕКЕМВРИ 2012

10. Неразпределена печалба

	2012	2011
Баланс към 01 януари	5,476	5,539
Печалба за годината	7,482	5,476
Изплатени дивиденди	(5,476)	(5,539)
Баланс към 31 декември 2012	7,482	5,476

11. Други резерви

	2012	2011
Законови резерви	348	348

Законовите резерви са образувани в резултат от заделянето на 10% от остатъчната печалба съгласно изискванията на Търговския Закон и решение на Общото събрание на акционерите. Съгласно законовите изисквания законовия резерв следва да достигне минимум 10% от стойността на регистрирания капитал. Тези резерви не са разпределяеми.

12. Основен капитал

	Обикновени акции (бр.)	Номинална стойност (лв.)	Общо (хил. лв.)
Към 31 декември 2011	1 482 200	1	1,482
Към 31 декември 2012	1 482 200	1	1,482

Акционерният капитал на дружеството е 1 482 200лв. Състои се от 1 482 200 броя обикновени акции с номинална стойност в размер на 1 лв. за акция. Всички акции са с право на получаване на дивидент и ликвидационен дял и представляват един глас от Общото събрание на акционерите на дружеството. Капиталът на дружеството е разпределен както следва:

Спиди Груп АД 99,9 %
 Други 0,01 %

СПИДИ АД
 ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
 31 ДЕКЕМВРИ 2012

13. Търговски и други задължения

	2012	2011
Търговски задължения	2,068	2,507
Търговски задължения със свързани лица (Прил. 22)	3,969	3,087
Задължения към персонала	587	329
Задължения към осигурителни предприятия	174	77
Други задължения	4,282	2,985
Всичко търговски и други задължения	11,080	8,985

14. Данъчни временни разлики

Данъчните временни разлики се компенсират, когато съществува юридическо право за компенсиране на краткосрочните данъчни активи срещу краткосрочните данъчни пасиви и когато данъчните временни разлики се отнасят към една и съща данъчна администрация.

	2012	2011
Отсрочени данъчни активи:		
- Отсрочени данъчни активи за възстановяване в рамките на 12 месеца	135	113

Движенията на сметката за данъчни временни разлики са както следва:

	2012	2011
В началото на годината:	113	85
(Разход)/Приход в отчета за доходите	22	28
В края на годината	135	113

Движението на данъчните временни разлики (преди компенсирането на сумите в съответната данъчна юрисдикция) през периода, е както следва:

Отсрочени данъчни активи	Неизползван и отпуски	Провизии съд.дела	Обезценка на вземания	ДУК	Общо
Към 01 януари 2011	20	-	63	2	85
(Разход)/приход в отчета за всеобхв. доход	-		28	-	28
Към 31 декември 2011	20	-	91	2	113
(Разход)/приход в отчета за всеобхв. доход	14	2	5	1	22
Към 31 декември 2012	34	2	96	3	135

СПИДИ АД
 ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
 31 ДЕКЕМВРИ 2012

15. Задължения по финансов лизинг	2012	2011
Дългосрочни задължения		
- автомобили	3,272	1,935
- компютърно оборудване	110	95
- други	57	54
	3,439	2,084
Краткосрочни задължения		
- автомобили	1,487	1,165
- компютърно оборудване	281	187
- други	137	97
	1,905	1,449
Лихви		
Лихвите по лизингови договори са в размер 529х.лв от които краткосрочни са 246х.лв и дългосрочни 283х.лв		
16. Приходи от продажби	2012	2011
Приходи от куриерски услуги	52,021	43,403
Приходи от комисионни по парични преводи	1	-
Приходи от продажба на ДМА и материали	1,721	2,637
Други приходи	634	1,527
	54,377	47,567
17. Разходи за материали	2012	2011
Горива	5,464	3,486
Авточасти	1,047	581
Материали по доставки	728	494
Офис материали и консумативи	130	103
Униформено облекло	116	86
Други материали	458	525
	7,943	5,275
18. Разходи за външни услуги	2012	2011
Подизпълнители	22,501	21,735
Поддръжка на автомобили	1,110	1,746
Поддръжка на офиси/складове	289	274
Наеми	1,566	1,378
Комуникации и комунални услуги	647	544
Разходи за застраховки	392	359
Обучение на персонала	201	64
Маркетинг	128	203
Други услуги	844	436
	27,678	26,739
19. Разходи за възнаграждения и осигуровки	2012	2011
Разходи за трудови възнаграждения	4,532	2,865
Разходи за социално осигуряване	684	396
	5,216	3,261

Средно-списъчният състав на дружеството е съответно 243 към 2012г. и 138 към 2011г.

СПИДИ АД
 ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
 31 ДЕКЕМВРИ 2012

20. Други разходи	2012	2011
Обезценка на вземания	284	395
Представителни разходи	140	86
Обезщетения за пратки	136	151
Застраховка пратки	493	520
Балансова стойност на продадени активи	1,647	2,666
Други	193	214
	2,893	4,032

21. Финансови приходи/(разходи)	2012	2011
Приходи от лихви	579	898
Разходи за лихви	(307)	(225)
Други разходи – банкови такси и комисионни	(82)	(89)
Валутни разлики, нетно	(1)	(3)
	189	581

22. Разходи за данъци	2012	2011
Данък върху печалбата за текущата година	(868)	(641)
Отсрочени данъци	22	28
	846	613

Дължимият от Дружеството данък върху облагаемата печалба се различава от теоретичната сума която се получава, като се използва основната данъчна ставка, както следва :

	2012	2011
Печалба преди данъци	8,328	6,089
	833	609
Данък при данъчна ставка 10% (2011: 10%)		
Разходи, непризнати за данъчни цели	13	4
Необлагаеми приходи	-	-
Дължим данък	846	613

23. Сделки между свързани лица

Политиката на дружеството за сделки между свързани лица е те да бъдат извършвани при условията, при които биха се реализирали между независими лица.

Сделки между свързани лица:

	2012	2011
i) Продажба на стоки и услуги		
- Булром газ 2006 ООД – куриерски услуги, лихви	274	217
- Трансбалкан груп ООД – куриерски услуги, лихви	663	1,956
- Омникар БГ ЕООД – куриерски услуги, гориво, лихви	284	332
- Омникар Ауто ООД – куриерски услуги, лихви	27	37
	1,248	2,542
ii) Покупки на стоки и услуги		
- Спици ЕООД – куриерски услуги	14,720	16,402
- Трансбалкан груп ООД – транспортни услуги	859	2,208
- Булром газ 2006 ООД – гориво, винетки, наем	402	542
- Омникар Ауто ООД – поддръжка на автомобили	442	384
- Винарско имение Драгомир ООД-стоки	10	-
- Спици Груп АД-услуги	12	-
- Омникар БГ ЕООД – поддръжка на автомобили	25	56
	16,470	19,592
iii) Вземания от свързани лица		
- Булром газ 2006 ООД – куриерски услуги	4	-
- Булром газ 2006 ООД - заем	3,521	3,057
- Трансбалкан груп ООД – куриерски услуги, лихви	582	1,130
- Омникар БГ ЕООД – куриерски услуги, гориво, лихви	14	240
- Омникар Ауто ООД – куриерски услуги, лихви	40	30
- Винарско имение Драгомир ООД – заем	-	246
- Омникар С ЕООД – заем	-	305
- Концепт инвест 2011 ЕАД - заем	-	50
- Валери Мектупчиян - заем	-	548
- Спици груп АД – куриерски услуги, лихви	996	-
	5,157	5,606
iv) Задължения към свързани лица		
- Спици ЕООД – куриерски услуги	3,878	2,841
- Трансбалкан груп ООД – транспортни услуги	48	141
- Булром газ 2006 ООД – гориво, винетки, наем	-	77
- Омникар Ауто ООД – поддръжка на автомобили	21	21
- Винарско имение Драгомир ООД-стоки	10	-
- Спици Груп АД-услуги	12	-
- Омникар БГ ЕООД – поддръжка на автомобили	-	7
	3,969	3,087

24. Условни задължения

Данъчните власти по всяко време могат да извършват проверки на счетоводните документи и записвания за пет данъчни периода считано от данъчният период следващ годината на издаване на съответните счетоводни документи. Ръководството на Дружеството няма информация за каквито и да са обстоятелства, могат да доведат до потенциални данъчни задължения в значителен размер.

25. Събития, настъпили след датата на баланса

Няма събития настъпили след датата на баланса, които би следвало да се оповестят или отразят във финансовите отчети.